



## SEMINÁRIO DE OPORTUNIDADES LOCAIS (SOL)

MAPUTO, FEVEREIRO DE 2021

### RESPOSTAS DAS QUESTÕES LEVANTADAS DURANTE O EVENTO

Caros participantes do Seminário de Oportunidades Locais (SOL) organizado pela TOTAL, CCS JV, e seus parceiros do “Projecto de GNL Moçambique”. Conforme acordado, compartilhamos abaixo as questões e as respectivas respostas levantadas durante o evento.

---

#### *ACHILLES*

---

- 1. A consultoria de negócios e transportes está cadastrada na base de dados da Achilles, consta que já há necessidade de pagarmos a anuidade, mas nota-se a ausência de detalhes de conta bancária. Como proceder?**

Não há taxas a serem pagas por empresas com o intuito de efectuar o registo na plataforma. O procedimento a ser seguido, neste caso, é a actualização do registo.

- 2. Estávamos cadastrados no Achilles mas este ano ao tentar aceder, recebemos uma notificação que dava conta que o registo expirou. Reiniciamos o mesmo tendo, de seguida, recebido outra notificação sobre um email de confirmação que posteriormente receberíamos o que não aconteceu. Como proceder de forma alternativa?**

Caso tenha algum dificuldade com a plataforma Achilles, contacte: [oga@achilles.com](mailto:oga@achilles.com)

- 3. Estamos registados na vossa plataforma de fornecedores Achilles. Porém, desde o início do registo até hoje não tivemos nenhuma solicitação de propostas ou concursos da Total. Importa citar que representamos uma empresa de venda de mobiliário de escritório. Gostaríamos de compreender melhor o processo.**

O registo na plataforma Achilles não confere a garantia de acesso as oportunidades disponíveis no Projecto, mas sim, dá-lhe a possibilidade de ter acesso a informação que é partilhada, a qual recomendamos uma visita. Lembramos que todas as MdIs e CFT são publicadas nos jornais nacionais. Esta fonte de informação mantém-se a principal para identificar/estar informado das oportunidades de negócios.

- 4. Existe uma relação entre Ariba e Achilles? Em qual destas plataformas as PMEs devem de facto estar cadastradas para fazerem parte da base de dados dos fornecedores?**



Não há uma relação entre as duas plataformas. Os fornecedores locais são incentivados a registar-se na Achilles, pois é o principal banco de dados de registo de fornecedores usado pelo Projecto Mozambique LNG.

**5. Apenas as empresas registadas na plataforma Achilles podem ser seleccionadas nestas oportunidades?**

Todas as empresas que reúnam as especificações técnicas e consigam responder a demanda do escopo de trabalho podem ser seleccionadas. Importa realçar que, estas devem responder devidamente as Manifestações de Interesse que são tornadas públicas nos diferentes meios de comunicação locais. As empresas locais são incentivadas a cadastrar-se na plataforma para aumentar a sua visibilidade perante as principais contratadas e subcontratadas.

---

*CONTEÚDO LOCAL*

---

**6. No âmbito do Conteúdo Local: No processo de contractação por parte da TOTAL as empresas nacionais que forem adjudicadas podem subcontratar as empresas estrangeiras para executar as suas operações?**

Sim. Quando uma MdI é lançada, as empresas nacionais podem participar como um consórcio com uma empresa internacional. Segundo, quando um contrato é adjudicado a uma contratada nacional, esta empresa pode subcontratar uma empresa estrangeira (de acordo com a legislação moçambicana para a contratação de empresas estrangeiras).

**7. Quais são os processos de contratação que a TOTAL vai alocar para as pequenas empresas para ajudá-las a crescer, não só em formação, mas oportunidade de criar consórcios?**

Iniciamos a organização de eventos temáticos de *Business to Business* denominados “*Speed Dating*” (rápida familiarização de parceria de empresa para empresa). O primeiro foi para “Provedores de Serviços de Formação” em Fevereiro. 12 Empresas tiveram a oportunidade de apresentar um argumento de venda de cinco minutos sobre a respectiva oferta de serviços de formação. Desde então, várias empresas moçambicanas e internacionais têm explorado formas de trabalhar em conjunto.



Além de promover eventos de parceria, será criado oportunamente um módulo de Formação de Parcerias para as PMEs, bem como uma sessão de informação sobre a parceria de negócios em todas as suas componentes.

**8. De que forma, as contractadas da TOTAL monitoram o cumprimento do Conteúdo Local por parte das suas subcontratadas?**

A CCS JV, como contratada da TOTAL tem o dever contratual de prestar contas relativamente as diferentes áreas que cobrem o Conteúdo Nacional, desde a mão-de-obra, formação, despesas entre outros. Esta prestação de contas se estende igualmente as subcontratadas da CCS JV.

---

*OPORTUNIDADES DE NEGÓCIOS*

---

**9. Relativamente ao engajamento com as empresas, gostaria de saber se existem planos/acções em vista, de modo a melhorar a relação existente com as empresas cadastradas?**

Todos os fornecedores que passam para a fase seguinte durante o processo de selecção das Manifestações de Interesse são devidamente contactados. Normalmente, recebemos um grande número/lote de BID's de respostas das empresas registadas no nosso sistema. As empresas que apresentam as qualificações solicitadas serão devidamente contactadas.

**10. Quando é que teremos oportunidades para a prestação de serviços de limpeza, lavandaria, housekeeping, catering e serviços de acomodação em Pemba?**

Dependendo das necessidades do Projecto, há possibilidades de solicitarmos a prestação destes serviços. Recomendamos uma visita regular aos diferentes meios de comunicação, plataformas digitais de difusão de informação e ao website da CCS JV ( [www.ccsjv.com](http://www.ccsjv.com) ) para estar a par das oportunidades existentes. Importa realçar que, as oportunidades poderão vir das subcontratadas da CCS JV e não directamente.

**11. Para área de tecnologias de informação existe alguma oportunidade? Quais as qualificações a obter para a sua contratação?**



Existem diversas oportunidades. No entanto, há concursos que são lançados apenas para TICs que podem não necessitar de uma Mdl devido aos valores baixos e estes são enviados aos fornecedores

seleccionados da base de dados. Daí, a importância de tornar-se visível, cadastrando-se na base de dados para fornecedores. Importa ter em mente, que o Projecto conta com uma cadeia de suprimentos em larga escala e se calhar poderá já fazer parte dela indirectamente. As Mdl cobrem diversos escopos de trabalho.

---

### *CERTIFICAÇÕES / PADRÕES / HSE*

---

#### **12. Em termos de serviços de formação, quais são os padrões exigidos?**

Todas as certificações e padrões exigidos estão indicados nas MdIs para referência. Por favor, consulte cada uma das MdIs para que tenha acesso aos requisitos.

#### **13. Enquanto ocorre o processo de certificação, a empresa pode concorrer para a prestação de serviços?**

Sim. A empresa pode concorrer para a prestação de serviços mencionando o processo de certificação em curso. Se for necessário ter uma certificação na altura da concorrência, espere-se que a empresa reúna os requisitos aplicáveis para tal.

#### **14. Quais são os requisitos que as PME devem possuir para trabalhar com a TOTAL?**

A Contratada deve garantir a conformidade com todas as leis, regulamentos, normas, códigos de conduta, requisitos e procedimentos de autorização e melhores práticas internacionais aplicáveis no desempenho do trabalho e, quando necessário, demonstrar conformidade com a Empresa, incluindo os requisitos dos padrões da Empresa (durante a Fase de Convite para a Apresentação de Propostas), providenciando o plano de gestão de HSE quando solicitado.

#### **15. Existe um documento de HSE específico para construção e instalação no DUAT da TOTAL?**

Dependendo do âmbito do trabalho recebido, as contratadas devem elaborar e documentar um Plano de HSE Específico para o Projecto, que deve ser submetido à empresa para revisão e aprovação antes da adjudicação do contrato. O Plano de HSE deve abordar os riscos de HSE específicos para o âmbito do trabalho, conforme estabelecido no Contrato e a gestão de controlos para eliminar, reduzir ou mitigar esses riscos antes do início de qualquer trabalho no Local do Projecto.

---

*PEQUENAS E MÉDIAS EMPRESAS*

---

**16. A TOTAL tem interesse em trabalhar com as empresas nacionais e o faz a partir de instituições como a CCS JV, entretanto a CCS JV parece ter interesses contratuais que poderão não beneficiar oportunidades locais?**

A CCS JV segue um procedimento de contratação claro e transparente. As Mdi são devidamente publicadas em diferentes canais de modo a dar maior abrangência e visibilidade. Todas as empresas que respondem as Mdi são avaliadas por uma equipe competente para tal, sublinhando que a análise realizada no que tange ao aspecto do conteúdo nacional tem devida relevância. O desenvolvimento duma cadeia de valores de pequenas e médias empresas nacionais, competitivas e eficientes, é também benéfico para CCS JV e para toda a indústria do Petróleo e Gás.

**17. Para as empresas que não têm escritórios na zona Norte do país qual será o processo de contratação ou sub-contratação?**

A localização da empresa não constitui um factor decisivo para a contratação/ selecção da empresa em causa. As qualificações necessárias para a resposta ao BID em causa é que determinam a selecção da empresa. Pois, acreditamos que, é possível que a contratada forneça uma resposta mesmo a distância.

**18. Muitas das PO's atribuídas a empresas nacionais são de elevado montante e, torna-se necessário financiar junto do banco a importação de equipamentos ou materiais. Os bancos normalmente contactam a TOTAL ou CCS JV ou outros contratados para obtenção de informações sobre essa PO ou contrato. Quem do lado da TOTAL/ CCS JV poderá estar disponível para estas respostas aos bancos?**

Os bancos comerciais já dispõem dos contactos pra providenciar as referidas informações.

**19. De uma maneira geral as oportunidades não incluem serviços de formação as empresas moçambicanas que fornecem os serviços previstos. Estão previstos e orçamentados fundos para a capacitação das SME?**

O Projecto Mozambique LNG requer a formação de fornecedores de serviços em diversas áreas de serviços técnicos e não técnicos. Temos visto, na nossa cadeia de fornecimento ou por meio de nossas contratadas, a formar os prestadores de serviço que fornecem ao Projecto. No apoio directo ao desenvolvimento das PMEs, vários programas de Desempenho Social estão em curso em Cabo Delgado. Conforme anunciado durante o seminário, o projecto está a lançar o "Programa de Desenvolvimento Empresarial" que apoiará directamente o



desenvolvimento das PME's e requererá provedores de serviços de formação para cursos básicos e técnicos.

- 20. Das empresas contractadas para o Projecto, vê-se que todas elas já estão no mercado há mais de cinco (5) anos. E, nas apresentações evidenciam-se os trabalhos feitos anteriormente que acredito ser um factor que muito contribuiu para a sua selecção. Haverá oportunidades similares para empresas com menos de três anos de existência? Visto que observa-se essa tendência de considerar os anos de existência como capacidade de resposta?**

Empresas com menos tempo de existência no mercado podem também aplicar aos concursos publicados através das MdI, se cumprirem com os requisitos estipulados para cada concurso, sendo que as empresas são avaliadas de acordo com o critério requisitado na MdI. O tempo de existência da empresa no mercado não constitui um factor decisivo. Se uma empresa com menos tempo de operação reunir os requisitos e a capacidade de desenvolver o trabalho solicitado, será avaliada nos mesmos moldes que uma empresa que tenha mais anos de actividade no mercado de trabalho.

---

### *CONTACTOS*

---

- 21. É possível providenciar os contactos da CCS JV para mais informação?**

Para ter acesso a mais informações sobre a CCS JV, por favor, acesse: [www.ccsjv.com](http://www.ccsjv.com)

- 22. Poderá a CCS JV informar e providenciar mais detalhes sobre o Seminário de Oportunidades Locais ou providenciar o e-mail no qual poderá obter-se mais informação sobre as MdIs.**

As diversas oportunidades que a CCS JV dispõe, podem ser encontradas no seu website, clicando no link que segue: <https://www.ccsjv.com/pt/oportunidades/manifestos-de-interesse/>

- 23. Como obter os contactos das seguintes subcontractadas: ZAGOPE, SUBTECH, RENCO e ALISTAR?**

Para obtenção dos contactos das referidas subcontractadas, por favor, visite os links que se seguem:

[https://www.mzlng.total.com/pt-pt/system/files/atoms/files/forward\\_work\\_plan\\_feb\\_2021\\_1\\_0.pdf](https://www.mzlng.total.com/pt-pt/system/files/atoms/files/forward_work_plan_feb_2021_1_0.pdf).